



AWORK

Bliv erhvervsrådgiver hos AWORK

AWORK leverer webløsninger og hjælper til dagligt virksomheder i Danmark og udlandet. Vi blev grundlagt i 2012, og i dag er AWORK et af de førende webbureauer i Norden med hovedkvarter i København og kunder fra mere end 10 forskellige lande.

Som erhvervsrådgiver får du en central rolle i AWORK, hvor du vil indgå i et stærkt og ambitiøst team. Hertil afholder du salgsmøder ude hos kunderne, så du bedst muligt kan afdække deres behov og hjælpe dem i gang med den rette løsning.

Du får fast grundløn med branchens højeste provisionssats uden loft. Forventningen er at din årsløn ligger på omkring kr. 500.000.

Dine opgaver:

- Afholdelse af kundemøder i Danmark
- Afdække kundens digitale behov
- Prisforhandling med kunden
- Kørsel til kundemøder
- Booking af møder en gang om ugen i samarbejde med mødebookerne

Vi tilbyder følgende:

- Fast grundløn med branchens højeste provisionssats uden loft
- Grundig uddannelse i salgsmetoder
- Grundig uddannelse i AWORKs produkter
- Frokost, frugt og kaffe/the
- En central rolle i salgsafdelingen
- Glade, energiske og ambitiøse kollegaer
- Godt socialt sammenhold
- Mulighed for brug firmabil

Du bliver naturligvis uddannet i, hvordan du sælger løsningerne. Det er ikke påkrævet, at du har erfaring med salg inden for online markedsføring, men det er en fordel. Du skal være udadvendt, have gåpå-mod og være proaktiv.

Vores forventninger til dig er, at du er udadvendt og ikke lader dig slå ud af et nej. Det er en fordel, hvis du har erfaring med salg, men ikke et krav.

Du skal regne med, at det tager 3-6 måneder at blive rigtig god til arbejdet, og du skal have kørekort, så du kan køre ud og afholde møder hos kunderne.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Allan Hansen på telefon 88374788.

Du kan også læse mere om virksomheden på vores hjemmeside www.awork.dk

Lyder stillingen som noget for dig så send din ansøgning og CV til job@awork.dk